



---

9M 2019 und Ausblick

---

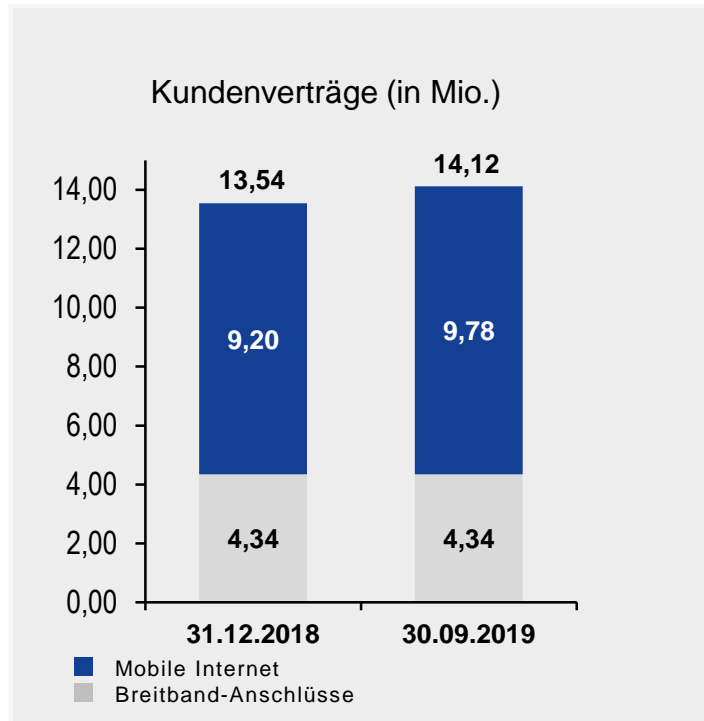
- Geschäftsentwicklung
- Ausblick

# Geschäftsentwicklung

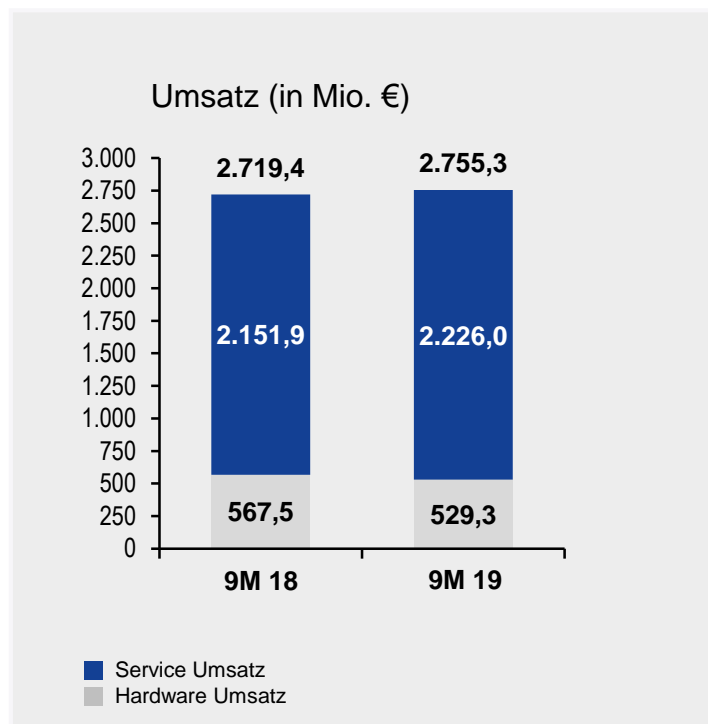
# Wesentliche Kennzahlen 9M 2019

	9M 2018	9M 2019	Veränderung
Kundenverträge	13,26 Mio.	14,12 Mio.	+ 0,86 Mio.
davon Mobile Internet	8,93 Mio.	9,78 Mio.	+ 0,85 Mio.
davon Breitband (ADSL, VDSL, FTTH)	4,33 Mio.	4,34 Mio.	+ 0,01 Mio.
Umsatz	2.719,4 Mio. €	2.755,3 Mio. €	+ 1,3 %
davon Service-Umsatz	2.151,9 Mio. €	2.226,0 Mio. €	+ 3,4 %
EBITDA	524,8 Mio. €	508,7 Mio. €	- 3,1 %
vergleichbares EBITDA ohne Effekte aus IFRS 16, Integrationsprojekten, initialen Kosten 5G, TAL-Preiserhöhung und dem Wegfall eines Preisanpassungsmechanismus eines Vorleistungsvertrags <sup>(1)</sup>	537,2 Mio. €	573,7 Mio. €	+ 6,8 %

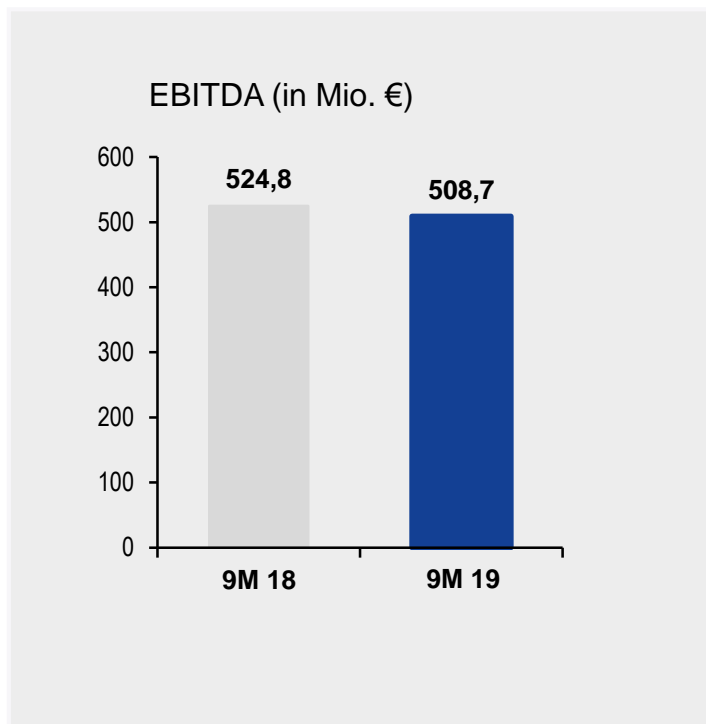
(1) IFRS 16 (9M 2019: + 4,7 Mio. €, 9M 2018: 0,0 Mio. €), Aufwendungen für Integrationsprojekte (9M 2019: - 3,8 Mio. €, 9M 2018: - 12,4 Mio. €), initiale Kosten 5G (9M 2019: -2,5 Mio. €, 9M 2018: 0,0 €), TAL-Preiserhöhung (9M 2019: - 4,4 Mio. €, 9M 2018: 0,0 €), Wegfall eines Preisanpassungsmechanismus eines Vorleistungsvertrages (9M 2019: - 59,0 Mio. €, 9M 2018: 0,0 €)



- 14,12 Mio. Kundenverträge (+ 580.000)
  - 9,78 Mio. Mobile Internet (+ 580.000)
  - 4,34 Mio. Breitband-Anschlüsse (ADSL / VDSL / FTTH)
- Net Adds Mobilfunk
  - Q1 2018: + 240 Tsd.
  - Q2 2018: + 190 Tsd.
  - Q3 2018: + 200 Tsd.
  - Q4 2018: + 270 Tsd.
  - Q1 2019: + 170 Tsd.
  - Q2 2019: + 210 Tsd.
  - Q3 2019: + 200 Tsd.

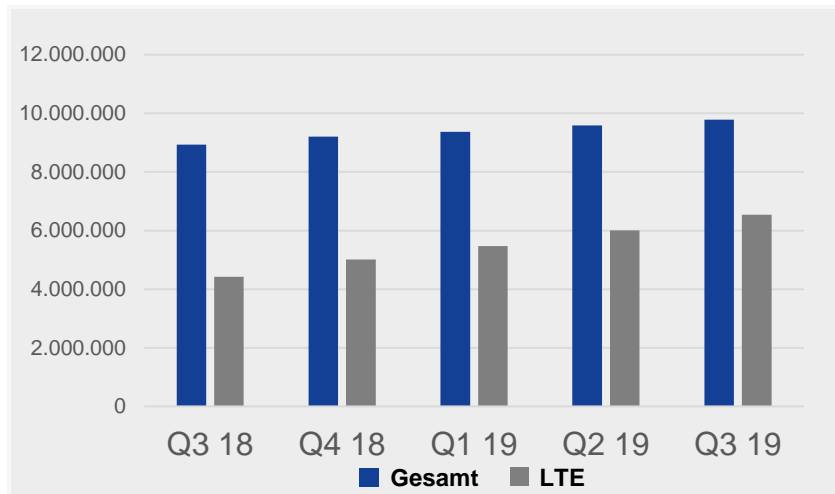


- + 3,4 % Service-Umsatz auf 2.226,0 Mio. €
  - - 6,7 % sonstiger Umsatz, insbesondere margenschwaches Hardware-Geschäft
- + 4,7 % like-for-like Service-Umsatz ohne den Effekt aus verstärkter LTE-Nachfrage durch Bestandskunden (höhere Erlösschmälerungen wegen reduzierter Tarifpreise in den ersten 12 Monaten)



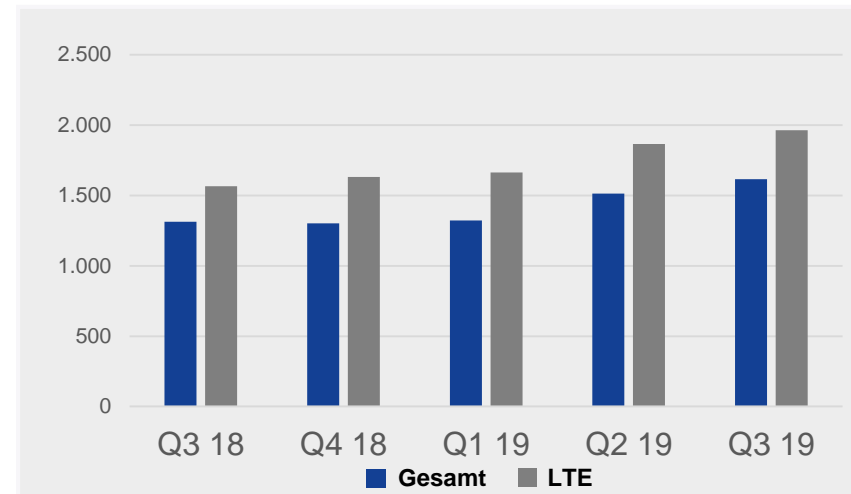
- - 3,1 % EBITDA auf 508,7 Mio. €
- 18,5 % EBITDA-Marge (Vorjahr: 19,3 %)
- EBITDA 9M 2019 beinhaltet:
  - + 4,7 Mio. € aus der erstmaligen Anwendung von IFRS 16
  - - 3,8 Mio. € Aufwendungen im Rahmen von Integrationsprojekten (Vorjahr: - 12,4 Mio. €)
  - - 4,4 Mio. € aus der Regulierungsentscheidung zur TAL-Preiserhöhung (Vorjahr: 0,0 €)
  - - 2,5 Mio. € aus initialen Kosten für den 5G Netzaufbau
  - - 59,0 Mio. € aus dem Wegfall eines Preisanpassungsmechanismus eines Vorleistungsvertrags; die dauerhaften Vorleistungspreise sind derzeit Gegenstand schiedsgutachterlicher Verfahren
- + 6,8 % like-for-like ohne die vorgenannten Effekte

## Kundenverträge



- 9,78 Mio. Kundenverträge gesamt
- LTE Wachstum um 2,1 Mio. auf 6,5 Mio. Verträge

## Datennutzung pro Vertrag in MB/Monat



- Datennutzung je Vertrag (gesamt) + 23,1 %
- Datennutzung je LTE Nutzer + 25,3 %



# Ertragslage 9M 2019 vs. 9M 2018

(in Mio. €)	9M 2018	9M 2019	Veränderung
<b>Umsatz</b>	2.719,4	2.755,3	+ 1,3 %
Umsatzkosten	- 1.913,8	- 1.937,2	+ 1,2 %
<b>Bruttoergebnis vom Umsatz</b>	805,6	818,2	+ 1,6 %
Vertriebskosten	- 303,5	-315,2	+ 3,9 %
Verwaltungskosten	- 68,3	- 76,1	+ 11,4 %
Sonstige betriebliche Aufwendungen / Erträge	25,4	22,6	- 11,0 %
Wertminderungen auf Forderungen und Vertragsvermögenswerte	- 50,2	- 58,3	+ 16,1 %
<b>Ergebnis der betrieblichen Tätigkeit</b>	409,1	391,3	- 4,3 %
<b>Finanzergebnis</b>	- 1,3	- 8,1	
<b>Ergebnis vor Steuern</b>	407,7	383,2	- 6,0 %
Steueraufwendungen	- 127,7	- 115,5	- 9,6 %
<b>Konzernergebnis</b>	280,0	267,7	- 4,4 %
<b>EBITDA</b>	524,8	508,7	- 3,1 %

31. Dezember 2018

30. September 2019 <sup>(1)</sup>

(in Mio. Euro)

**AKTIVA**

**PASSIVA**

5.246,6

5.246,6

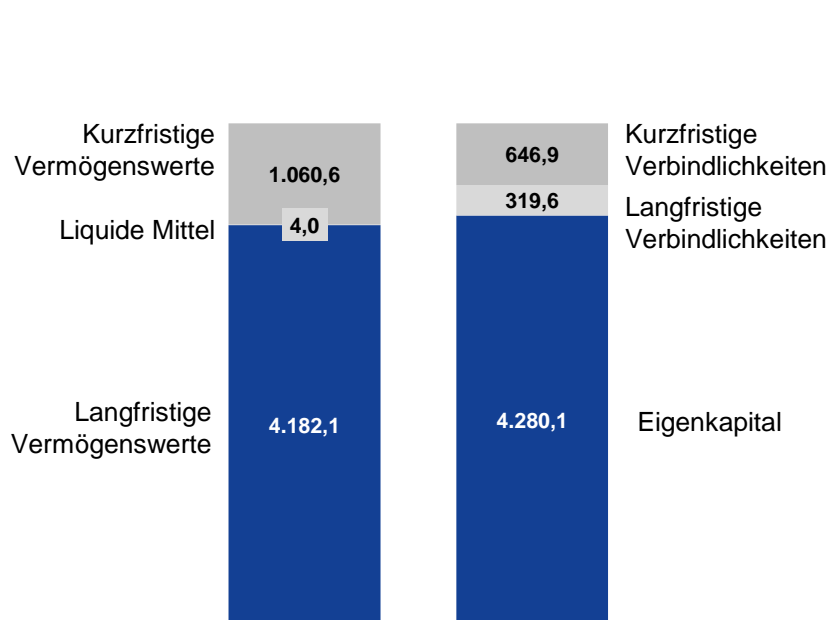
(in Mio. Euro)

**AKTIVA**

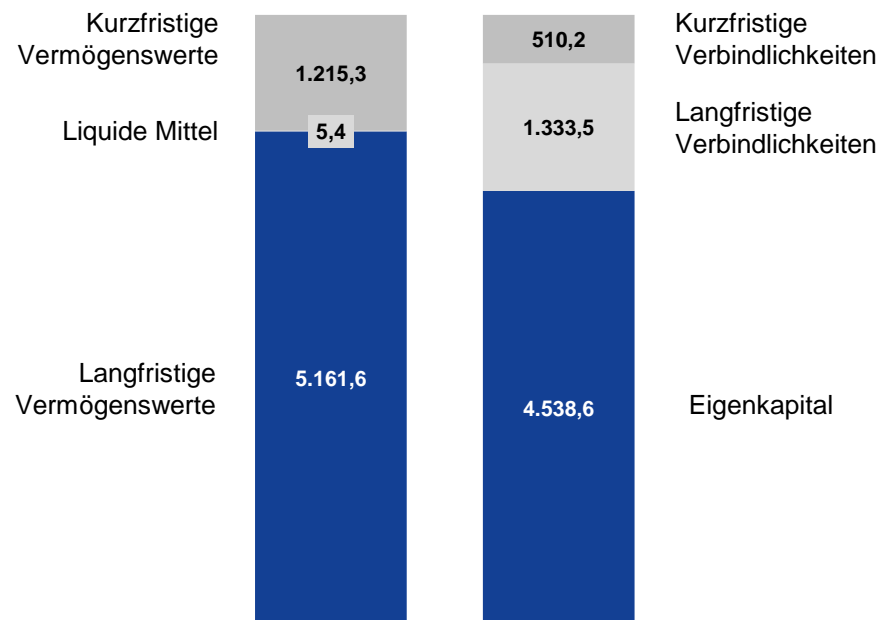
**PASSIVA**

6.382,3

6.382,3



Eigenkapitalquote 81,6 %



Eigenkapitalquote 71,1 %

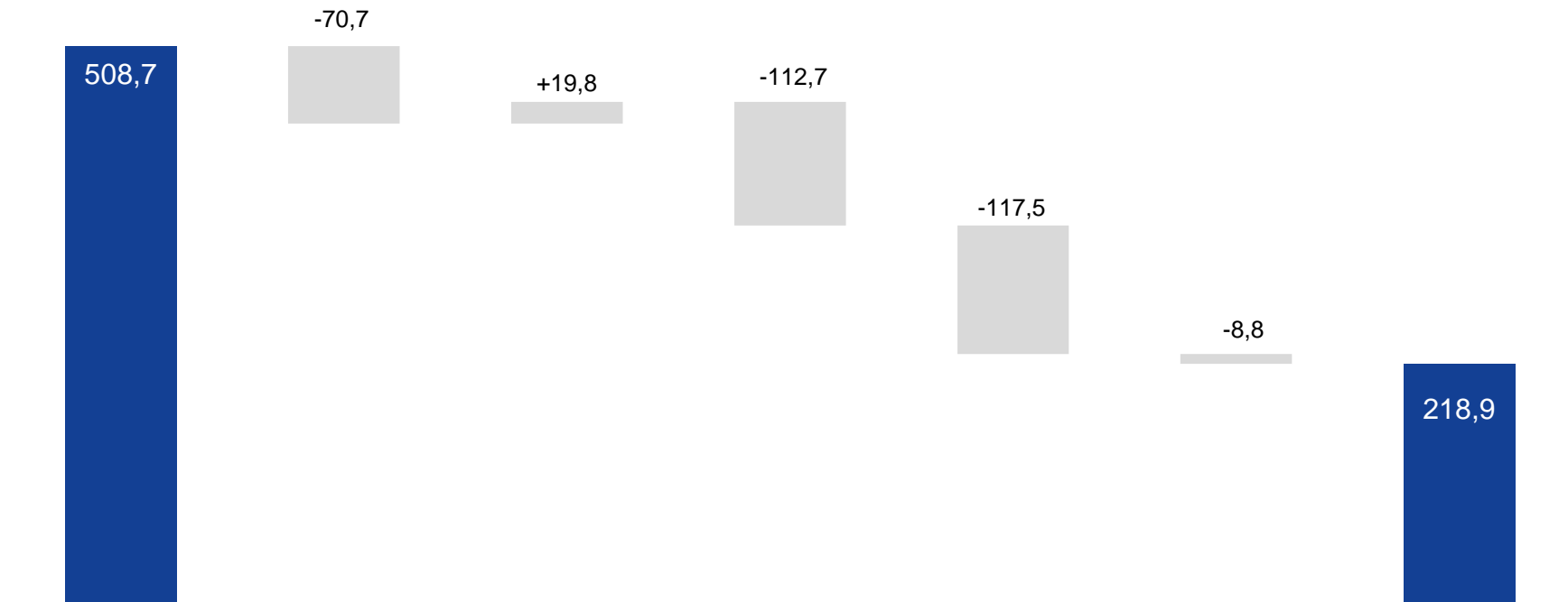
(1) Per 30. Sep. 2019 erstmalige Bilanzierung der 5G Frequenzen => Aktiva: immaterielle Vermögenswerte 1.029,0 Mio. €; Passiva: Finanzielle Verbindlichkeiten 1.029,9 Mio. €.

# Cashflow

(in Mio. €)	9M 2018	9M 2019	Veränderung	Anmerkungen
Nettoeinzahlungen der betrieblichen Tätigkeit	121,1	227,5	+ 87,9 %	<ul style="list-style-type: none"> <li>+ 390,2 Mio. € Cashflow aus der betrieblichen Tätigkeit</li> <li>- 102,7 Mio. € Veränderung der Verbindlichkeiten aus L&amp;L</li> <li>- 70,7 Mio. € Veränderung des Contract Assets und der Contract Liabilities</li> <li>- 17,9 Mio. € Veränderung der abgegrenzten Aufwendungen</li> <li>+ 19,8 Mio. € Veränderung der Vorräte</li> <li>+ 8,8 Mio. € Veränderung des übrigen Working Capital</li> </ul>
Cashflow aus Investitionstätigkeit	- 15,6	- 8,8	+ 43,4 %	<ul style="list-style-type: none"> <li>- 8,8 Mio. € Capex</li> <li>- 8,3 Mio. € im Vorjahr nachträglicher Mittelabfluss aus Verkauf der yourfone Shop GmbH</li> </ul>
Cashflow aus Finanzierungstätigkeit	- 251,2	- 217,3	+ 13,5 %	<ul style="list-style-type: none"> <li>- 32,0 Mio. € Nettorückzahlung Darlehen an United Internet</li> <li>- 163,0 Mio. € Anlage liquider Mittel bei United Internet</li> <li>- 8,8 Mio. € Dividendenzahlungen</li> <li>- 3,8 Mio. € Aktienrückkauf</li> </ul>
Free Cashflow <sup>(1)</sup>	113,9	218,9	+ 92,1 %	

(1) Definition Free Cashflow: Der Free Cashflow errechnet sich aus den (in der Kapitalflussrechnung ausgewiesenen Positionen) Nettoeinzahlungen der betrieblichen Tätigkeit, verringert um Investitionen in immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen, zuzüglich Einzahlungen aus Abgängen von immateriellen Vermögenswerten und Sachanlagen.

# Brücke EBITDA zu FCF (in Mio. €)



	EBITDA 9M 2019	Contract Asset und Liabilities	Vorräte	Sonstiges Working Capital	Steuern	Capex	FCF 9M 2019
Q1	168,5	- 42,1	- 9,6	- 61,9	- 37,9	- 2,3	14,7
Q2	172,0	- 16,8	+ 8,5	- 56,2	- 38,1	- 3,0	66,4
Q3	168,3	- 11,8	+ 20,9	+ 5,4	- 41,5	- 3,5	137,8

Ausblick

- Service-Umsatz
  - Verstärkte Nachfrage von Bestandskunden nach LTE-Tarifen führt zu erhöhten Erlösschmälerungen
  - Ca. 3 % Wachstum beim Service-Umsatz inkl. Effekt aus verstärkter LTE-Nachfrage durch Bestandskunden (höhere Erlösschmälerungen wegen reduzierter Tarifpreise in den ersten 12 Monaten)
  
- EBITDA
  - Ca. 85 Mio. € Mehrkosten, vorbehaltlich etwaiger Änderungen im endgültigen Schiedsgutachten
  - Angepasste EBITDA Prognose 2019: rund 690 Mio. € (2018: 721,9 Mio. €)

Unsere  
Erfolgsgeschichte  
geht weiter!

**Diese Präsentation enthält zukunftsgerichtete Aussagen und Prognosen, mit der die gegenwärtige Einschätzung des Managements der 1&1 Drillisch AG zum Ausdruck kommt.**

Diese Einschätzungen und Aussagen können Veränderungen bzw. unsicheren Rahmenbedingungen unterliegen, die zum Großteil schwierig zu prognostizieren sind und außerhalb der Kontrolle der 1&1 Drillisch AG liegen.

Die 1&1 Drillisch AG hat keine Verpflichtung, bei Veränderungen der Rahmenbedingungen die zugrunde liegenden Informationen bzw. revidierte Informationen zu veröffentlichen.

## **1&1 Drillisch AG**

Investor Relations

Wilhelm-Röntgen-Strasse 1-5

D-63477 Maintal

## **Kontakt**

Telefon: 061 81 / 412 218

Internet: [www.1und1-drillisch.de](http://www.1und1-drillisch.de)

E-Mail: [ir@1und1-drillisch.de](mailto:ir@1und1-drillisch.de)